



### Calf Renova

#### Calf Renova



Borjú **hasmenés ellen** alkalmazható készítmény. Természetes összetevők által segít tisztán tartani a beleket és pótolja a jótékony hatású baktériumokat. Növeli a szárazanyag felvételt akkor, amikor a normális emésztés megszakadt.

### BLUELITE<sup>®</sup> Replenish<sup>™</sup> Calves



#### BlueLite Replenish<sup>™</sup>

Folyadék formájú, szájon át alkalmazható elektrolit oldat, mely alkalmas a hasmenéses borjaknál bekövetkező folyadékvesztés pótlására, és a **sav-bázis egyensúly helyreállítására**. Könnyen adagolható, egyszerűen használható.

### Calf **preRD** by TechWiz



#### Calf preRD

Támogatja a **bendő gyorsabb kifejlődését**, és a jobb bendőműködést. Segíti a szilárd takarmányra történő átállást, nagyobb választás utáni súlygyarapodást tesz lehetővé.

**HOLSTEIN GENETIKA KFT.**

2100. Gödöllő, Pattantyús Ábrahám krt, 11

Tel./ Fax: 06-28-510060

E-mail: [info@holstein-genetika.hu](mailto:info@holstein-genetika.hu)

Web: [www.holstein-genetika.hu](http://www.holstein-genetika.hu)

# Megfontolva előrehaladás

**A magyarországi tejtermelés fejlesztésének szolgálata közismerten összehangolt tevékenységek sorozatából áll össze. A Holstein Genetika Kft amerikai-magyar vegyesvállalat 1990. márciusi megalakulása óta töretlenül dolgozik azon, hogy a hazai tejtermelő tehenészeti telepeket kiváló minőségű, magas megbízhatóságú szaporítóanyaggal lássa el. A közel 29 éves működésünk során 1.909.467 adag sperma értékesítése valósult meg Magyarországon. A Kft. mindig erős piaci versenyben végezte és végzi a munkáját. A minőség iránti elkötelezettség folyamatosan jellemzi a cég munkatársait.**

Az évek során sok érdekes kihívás színesítette az életünket. Mindig a jobbitó szándék vezetett bennünket, és a jövedelmezőbb – több tejet termelő tehen – előállításában igyekeztünk partnereink segítségére lenni.

Az alapító tulajdonosok a rendszerváltás időszakában bátor vízióval rendelkeztek, hiszen célként fogalmazták meg, hogy a tejágazat nem mondhat le a nemzetközi integráció adta előnyökről. Mint mondták: „Nekünk, magyar szarvasmarha-tenyésztőknek élő szakmai és üzleti kapcsolatban kell lennünk a világ élvonalát jelentő Amerikai Egyesült Államok tenyésztő szervezeteivel. Ezt a feladatot kaptuk, és ezt az irányelvet képviseljük napjainkban is.

Nehéz tételesen felsorolni azokat a jelentős lépéseket, melyeket ez alatt a közel 3 évtized alatt megtettünk. Kezdeményezői voltunk a 10 000 literes tejtermelő klubnak. Bátorítást, hitet szerettünk volna adni ezzel a klubbal a hozamok fokozásához. Mára az ÁT Kft., a HFTE és a KSH kimutatásai alapján tudjuk: számos tehenészet termel 12–13 000 liter felett hazánkban. Sokak tenyésztő munkájának megalapozásához a WMS számítógépre alapozott párosítási programunk bevezetése és alkalmazása szintén első ilyen jellegű szolgáltatások között valósult meg az 1990-es évek közepén.

Újabb jelentős ugrásként az ivarspecifikus, avagy szexált sperma piaci bevezetése említendő, amelyet 2006. áprilisában indítottunk el, s amely azóta is töretlen népszerűségnek örvend. A különleges módszerrel készült szaporítóanyaggal kontinensünkön megelőztünk sok nyugat-európai országot, a szomszédokról nem is beszélve. Ez is azt jelzi, hogy a magyar szarvasmarha-tenyésztők nyitottak voltak az újdonságokra és az innovatív megoldásokra, amint ennek azóta is több esetben tanújelét adták.

A kezdeti években ez az eszköz hozzájárult a nyereség növeléséhez, mivel többlet keletkezett az üszök előállításában, és ez vemhes üsző értékesítésben és az exportban jelentős bevételeket hozott a színvonalasan dolgozó gazdaságokban.

Amerikai háttérünknek köszönhetően a genomika terén cégünk szintén korán lépni tudott. 2009-ben az elsők között kezdtük forgalmazni a fiatal, még csak genomvizsgálattal eredményekkel rendelkező bikák spermáját. Ma már nemzetközileg kezd gyakorlattá válni az utódnemzedékek (üszőborjak) genomvizsgálata, szerencsére a progresszív tenyésztetek hazánkban is követik ezt az irányvonalat. Így mérhetők a nőivarú

állományokban korábban meghozott döntések, jobban meg lehet tervezni a követendő irányokat.

A tanulás, képzés, tapasztalatszerzés jelentőségét nem lehet eléggé hangsúlyozni a versenyképesség megtartásában, sőt növelésében! A Holstein Genetika Kft. minden évben szervez tanulmányutakat az Egyesült Államokba, de a fejlett szarvasmarha-tenyésztéssel rendelkező nyugati-európai országokba is. Ezekben nem csupán a genetika területén megvalósuló eredményeket mutatjuk be, hanem a nálunk kialakított egyre komplexebb termék- és szolgáltatási csomagban rejlő lehetőségeket is.

Figyelmet fordítunk a kiváló minőségű tömegtermelésre, a preventív jellegű tőgy- és környezeti higiénára. (Kevesen emlékeznek rá, hogy a Holstein Genetika Kft. úttörő szerepet játsza kezdeményezte a nagyüzemekben a mosás nélküli tőgyelőkészítést a Pregold piacra tételével, valamint kb. 15 évvel ezelőtt a fejőkesztyű használatát! Önálló üzletágunk alakult ki az optimális bendőműködés – mint az eredményes szarvasmarha-tartás alfája és omegája – elérése érdekében, illetve az állatot érő stresszhelyzetek hatásainak mérséklésére. Részesei vagyunk nagyszabású hazai technológiai fejlesztési programoknak, amelyek a tejtermelésben is hasznosítani fogják a „big data” adta lehetőségeket.

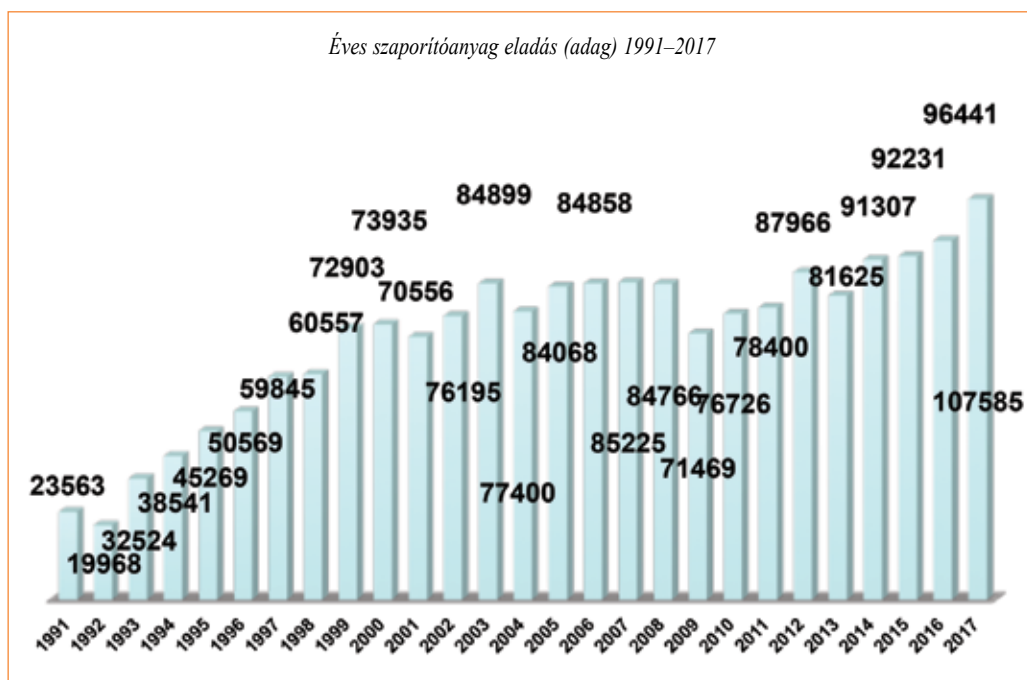
Továbbképzési céllal -sok energiánkat ráfordítva – elméleti és gyakorlati kurzusokat szervezünk (USA, Magyarország) termelő üzemi körülmények között, amelyek népszerűsége és hasznossága elvitathatatlan. Ezek mellett rendszeresen konferenciákat, kisebb-nagyobb léptékű szakmai összejöveteleket tartunk külföldi és hazai élvonalbeli szakemberek bevonásával.

Az internet megjelenésével és térnyerésével a közösségi médiában is igyekszünk jelen lenni. A hagyományos nyomtatott sajtóban történő megjelenéseink, katalógusaink, hírlevelünk szintén az ismeretek átadását szolgálják, s ma még nem nélkülözhetők.

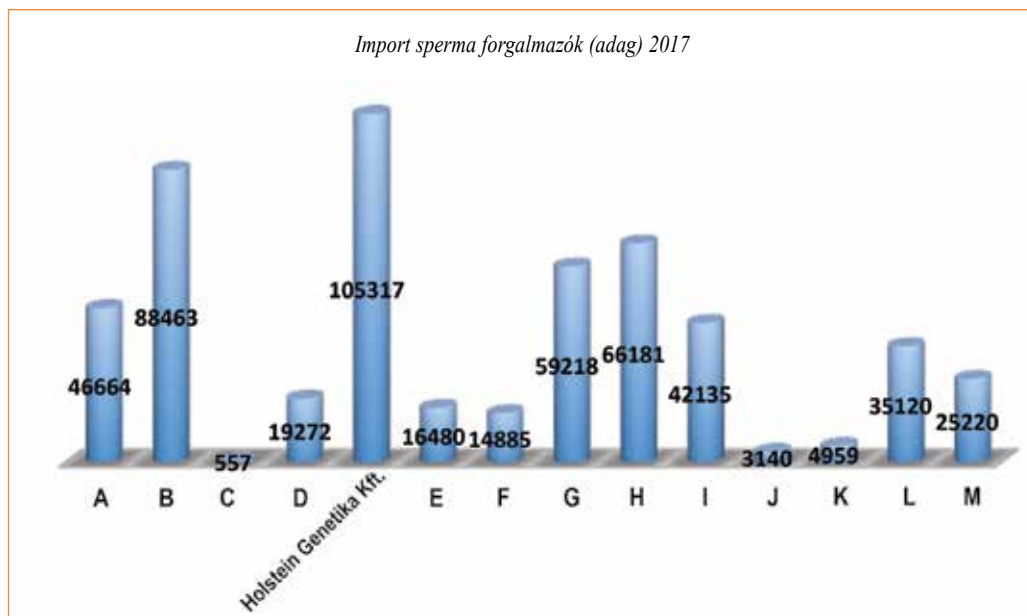
A kiállítások adta seregszemléken történő aktív részvételt ugyancsak kedves kötelességünknek érezzük. Hódmezővásárhelyen, Debrecenben, Kaposváron vagy az OMÉK-on nem pusztán standdal jelenünk meg, hanem büszkén tekintünk tenyésztő partnereinkre, akik az általunk forgalmazott genetika eredményeként számos győztest vonultatnak fel.

Vállalkozásunkat kezdettől fogva a megfontolva előre haladás jellemezte, s erre törekszünk a jövőben is. Nagyon körültekintően járunk el egy-egy új termék

Éves szaporítóanyag eladás (adag) 1991–2017



Import sperma forgalmazók (adag) 2017



vagy termékcsoport munkánkba történő beemelésük, de mindig nyitottak vagyunk az újdonságokra, amelyek előbb-utóbb széles körben a gyakorlat részévé válhatnak. Ezzel is segíthetjük a hazai tejtermelő ágazat fejlődését, a világszínvonalhoz történő közvetlen kapcsolódását.

A következő oszlopdiagram bemutatja az éves szaporítóanyag-eladási számainkat (1. ábra).

A Holstein Genetika Kft. dinamikus munkáját a 2017-es évben elért rekord értékesítés, 107 585 adag fémjelzi. Cégünk az import sperma forgalmazók közti versenyt a HFTE kimutatása szerint megnyerte a múlt évben (2. ábra).

A HFTE kimutatásban szereplő adatok és a Kft. eladási számai közötti eltérés oka az egyéb -tej- és húshasznú- fajtákból történt értékesítés. Utóbbi vonalnak jövőbeni jelentőségét a tiszta vérben történő felhasználáson túl a különböző haszonállat-előállító keresztezések adhatják (kék belga, limuzin, charolais, angus fajtákban).

A Holstein Genetika Kft. csapata továbbra is szolgálni kívánja a magyar tejtermelő társadalmat. Komplex szolgáltatásként, az élenjáró amerikai tehénészeti módszerek térnyerése érdekében, amerikai szakértők tevéleges bevonásával indítottuk el néhány gazdaságban CDP programunkat.

Talán ma sem haszontalan a régi meghatározás megemlézése: csak „boldog” tehéntől várhatunk sok és jó tejet, márpedig ez az alapja az „olcsó”, pontosabban szólva gazdaságos termelésnek!

Akác Balázs

